PRESSEMELDING  
Vindeln, 16. oktober 2019



**Rototilt digitaliserer kjøpsprosessen**

**Rototilt lanserer en digital produktguide som gjør det enkelt å finne ut hvilke tiltrotatorer og andre produkter fra Rototilt som passer til kundens gravemaskin.   
– Dette er en smart løsning som gjør det enklere for kunden å velge riktig produkt og komme i kontakt med riktig selger, sier Per Väppling, salgs- og markedssjef hos Rototilt.**

Produktguiden er et digitalt verktøy som er tilpasset for sluttbrukere, men også for Rototilts forhandlere som enkelt kan se hvilke av Rototilts produkter som passer til en bestemt gravemaskinmodell.

* Vårt store utvalg av ekstrautstyr og tilbehør har ført til et behov om å få en oversiktlig måte som viser hvilke kombinasjoner som er mulige for tiltrotatoren i kombinasjon med gravemaskinen. Med denne guiden blir det enklere for kunden å finne egnede produkter. Vi tror dette er et godt verktøy for å forenkle kjøpsprosessen for både maskinkjøperen og forhandleren, sier Väppling.

Rototilt går live med den første versjonen av Produktguiden på *rototilt.com* onsdag 16. oktober.

* Det ligger mye arbeid bak dette, siden det trengs mye data og forskjellige avhengigheter for å få resultatene. Vi gleder oss til å fortsette utviklingen av denne guiden for å gjøre det enda enklere å kjøpe produktene våre, avslutter Väppling.

Alt salg fortsetter som tidligere via Rototilts lokale forhandlere.

**Spørsmål eller ytterligere informasjon:**  
Per Väppling, salgs- og markedssjef, Rototilt Group AB.   
E-post: [per.vappling@rototilt.com](mailto:per.vappling@rototilt.com), tlf. +46 70 347 22 54