

PRESSRELEASE
september 2012

Mitsubishi Electric fortsätter att ta affärer och ökar sina

marknadsandelar

**Mitsubishi Electric ökar både i affärer och i sin personalstyrka.**

- 2012 har varit ett expansivt år på företaget och vi ser ljust på framtiden, säger affärsenhetschefen Patrik Ek**.**

Några av affärerna som företaget har tagit den senaste är bland annat,

**Fastighets AB Balder**

Fastighets AB Balder, 20 miljarder i fastighetsbestånd, har valt Mitsubishi Electric som leverantör av luft vatten värmepumpar när de skall energioptimera sina befintliga hyresfastigheter i Falköping.

Projektet innefattar luft vatten värmepumpar av typen CAHV-P500 och PUHZ-HRP200 och gäller 10 fastigheter, valet föll på denna typ av lösning tack vare de höga effekterna vid låga utomhustemperaturer.

- CAHV-P500 levererar +65 C i framledningstemperatur vid -20 C omgivande temperatur och är därmed ett självklart val till denna applikation, säger Patrik Johansson, Teknisk systemförsäljare på Mitsubishi Electric.

Installationen kommer att göras av Polo Kylteknik i Jönköping och är resultatet av ett bra samarbete mellan Fastighets AB Balder, Polo Kylteknik och Mitsubishi Electric.

**PANDOX**

Pandox, en av Sveriges största ägare av hotellfastigheter, 116 hotellfastigheter, har valt Mitsubishi Electric som leverantör av nytt uppvärmningssystem till sin hotellfastighet Radison Blu Arlandia Hotel, Stockholm.

- Valet föll på Mitsubishi Electric´s CityMulti R2 system för att Mitsubishi Electric har stor erfarenhet av denna typ av fastigheter och är det mest energi- och kostnadseffektiva alternativet, för denna typ av fastighet, säger Patrik Johansson, teknisk systemförsäljare på Mitsubishi Electric.

Projektet är ett samarbete mellan Pandox, Siljeströms AB, Forell VVS-ingenjörer AB och Mitsubishi Electric.

Denna affär innebär att Mitsubishi Electric även stärker sin närvaro inom hotellbranschen i Stockholm.

**Smart PR ansvarar för Mitsubishi Electrics kontakter vad gäller olika sammanhang inom PR**

För mer information, högupplösta bilder samt kontakter på företaget vänligen kontakta:

*Pernilla Bertilsson Presskontakt, Smart PR* *pernilla@smartab.eu* *– tfn. 036-4401771*

**För ytterligare information, vänligen kontakta**:

Thomas Orrbeck, Försäljningschef Mitsubishi Electric, 08-625 10 00

Patrik Johansson, Teknisk Systemförsäljning Mitsubishi Electric, 08-625 10 00



**Mitsubishi Electric, Sverige**

Mitsubishi Electrics försäljning av klimatprodukter i Sverige startade 1983.

Huvudkontoret ligger i Sollentuna, men kontor finns även i Lund och Göteborg.

I norden har företaget drygt 25 % av marknadsandelar och hela 50 % i Finland.

I Sverige är fördelningen upp delad i två områden, Sverigemarknaden och exportmarknaden.